

EL DEBATE

Un debate es una **conversación** en la que dos o más personas **exponen ideas diferentes** sobre un mismo tema. Los puntos de vista enfrentados sostienen argumentos a favor y en contra de una propuesta, previamente investigado el tema dado. Debatir no es convencer al oponente de que está equivocado, sino convencer a la audiencia de que tu opinión es mucho más lógica que la de tu oponente. En un debate participan:



Las personas o equipos enfrentados



La persona moderadora, que presenta, introduce el tema y vigila el desarrollo



El público (a veces participa con preguntas)

LOS ARGUMENTOS

Son la parte más importante, pues representan las pruebas o motivos que **respaldan la opinión**. Deben ser concisos, verdaderos y coherentes. No están permitidos los argumentos basados en falacias. Algunos ejemplos:



Basados en datos (demostrables). Ej: **La contaminación causa 10.000 muertes al año en España.**



De cantidad y generalizaciones (no siempre resultan reales): **A toda la gente de Canarias le gusta el gofio.**



Basados en autoridad (una entidad experta respalda esa opinión). Ej: **La contaminación causa 10.000 muertes al año en España según la Organización Mundial de la Salud.**



Basados en experiencia personal o valores (apelan a sentimientos y se utilizan en publicidad): Ej: **Yo lo he vivido y no te lo recomiendo; Si donas a esta ONG salvarás vidas.**



De justicia (la justicia debe prevalecer sobre la injusticia). Ej: **Deberíamos cobrar lo mismo si trabajamos en el mismo puesto.**



De progreso o de tradición (valorar lo nuevo y tecnológico o lo tradicional y propio). Ej: **Con las nuevas tecnologías todo es más fácil; el pan que se hacía antes no tenía tantos aditivos y era más sabroso.**

CÓMO PREPARAR Y AFRONTAR UN DEBATE

Como preparación, documéntate e investiga sobre el tema a debatir. Puedes apoyarte en la rutina de pensamiento “qué sé-qué quiero saber-qué he aprendido” antes de empezar a investigar. Para participar correctamente ten en cuenta no solo lo que dices, sino también cómo lo dices. Fíjate en estas claves:

1

Mantén la calma. No levantes la voz o te molestes ante las opiniones diferentes. Respeta los turnos y sé justo o justa con las argumentaciones contrarias.

2

Deja hablar. No interrumpas ni monopolices el debate. Practica la escucha activa.

3

Transmite seguridad y claridad. Usa un volumen adecuado y pronuncia con cuidado. Mantén contacto visual, acompaña con tu cuerpo lo que dices y muévete lentamente.

4

Mantén el tema central. Cambiar el tema o divagar transmite falta de ideas e inseguridad.

5

Echa mano de las emociones. Trata de crear una conexión personal, usando incluso experiencias personales. Este consejo es adecuado para hablar de temas sociales.

6

Busca debilidades o falacias en la argumentación contraria. Una falacia lógica muy común es presentar la realidad como “blanco o negro”.

7

Usa argumentos basados en la lógica y explícalos. Si explicas tu proceso argumentativo es más difícil de rebatir. Los datos y hechos transmiten veracidad.