

UNIDAD 2

SER UN LÍDER

- ¿Todos nacemos líderes?
- ¿Dirigir un grupo es de líder?
- ¿Qué habilidades debe tener un líder?
- ¿Influye la personalidad al negociar?

¿Qué es ser un líder?

- Puesta en común

- El líder es una persona capaz de influir en las personas de su alrededor y motivarlas para trabajar con entusiasmo.
- Líder es un persona que sabe guiar y conseguir que su equipo alcance los resultados esperados

- El es la influencia que ejerce una persona sobre la conducta de otra persona o sobre un grupo de personas

- LIDERAZGO

8- Contando a ciegas

Objetivo: Comprender la importancia de la cohesión y organización dentro del grupo.

Tiempo necesario: 20 minutos, aproximadamente.

Tamaño del grupo: unas 10 personas.

Lugar: sala amplia.

Materiales necesarios: antifaces para tapar los ojos.

Pasos a seguir:

Situar a los distintos miembros del grupo de manera aleatoria.

Éstos deben contar hasta un número determinado (por ejemplo, 20) de forma ordenada.

Deben hacerlo sin que dos personas estén diciendo el mismo número a la vez. En el caso de que ocurra, deben comenzar.

- ¿Es lo mismo liderar que dirigir?

- El líder representa el cambio, una forma de actuar con ilusión y motivación.
- La dirección se relaciona con la gestión y con garantizar un correcto funcionamiento.

LAS HABILIDADES DEL LÍDER

- Todos nacemos con algunas características de líder.
- ¿Cuáles se te ocurren?

1. Comunicación
2. Trabajo en equipo
3. Negociación

1. LA COMUNICACIÓN

- El buen comunicador sabe escuchar.
- La escucha activa es la habilidad de escuchar no solo lo que la persona expresa, sino también las ideas, pensamientos y sentimientos que están detrás de su mensaje.

- El mensaje tiene que ser claro, preciso y oportuno. Debe cuidarse la forma y comunicar a la velocidad y el ritmo adecuados.

1- El Lazarillo

Objetivo: Demostrar que el grupo funciona mejor con un solo líder.

Pasos a seguir:

Se crean dos grupos de cinco personas cada uno de ellos.

En un grupo (1), cuatro personas llevan los ojos tapados y el quinto es el líder. En el otro grupo (2), existen cuatro líderes (no se tapan los ojos) y el quinto se tapa los ojos.

Instrucciones

Equipo de 1 líder

- Coger dos ejemplares de la *Isla del Tesoro* en el armario.
- Ir a la pizarra delantera
- Cada miembro con los ojos vendados escribirá el nombre y apellidos del autor de la obra
- Devolver los libros a su sitio

Equipo de 4 líderes

- El miembro con ojos vendados pide un folio al profesor
- Este miembro va a la caja naranja y coge un rotulador
- Tiene que dibujar la siguiente figura



2. El trabajo en equipo

- Ejemplo diferencias (vídeo)

- ¿Es lo mismo un equipo que un grupo?
- Existe una gran diferencia entre grupo y equipo.

- Trabajar en grupo: repartirse las tareas entre varias personas.
- Trabajar en equipo: las personas admiten responsabilidades, cooperan para lograr resultados y toman decisiones en conjunto.

- El equipo es un conjunto de personas que orientan todas sus habilidades hacia un objetivo común.

Actividad ¿Qué oraciones definen al equipo?

Hay un líder

Todos se organizan conjuntamente

Todos deciden el resultado a obtener

El resultado final es el deseado por el líder

El resultado final es consecuencia del trabajo de todos

Los miembros discuten el modo de trabajar, las propuestas y las tareas a realizar

El líder organiza las reuniones y reparte tareas

El líder decide qué hacer y cómo hacerlo

3. La negociación

- La negociación es un proceso en el que las partes que intervienen intentan resolver un conflicto a través del diálogo y la discusión

Elementos de la negociación

1. Las partes defienden unos **intereses** concretos
2. La relación de **poder** entre las partes es familiar
3. La conducta de una persona influye en la de la otra y viceversa, eso es, existe **interdependencia**
4. Las partes quieren **resolver sus diferencias**
5. Cada parte tiene la **finalidad** de influir sobre la otra para lograr un objetivo

Actividad

El profesor de Física y Química os pone un examen el próximo jueves. Justamente ese día tenéis el examen de Lengua y la entrega del proyecto de IVY.

Os ponéis de acuerdo para hablar con uno de los profesores y buscar una fecha diferente y así tener más tiempo para prepararos.

Identifica los elementos de la negociación

Ejemplo: Inditex

Pg. 33

Cuestionario final